



IVN הוא ארגון יזמות והשקעות חברתיות המביא ידע יזמי וניהולי מהעולם העסקי, מימון, וקשרים ליזמים ומיזמים חברתיים עסקיים בישראל. במסגרת פעילותה בוחרת IVN מידי שנה כ- 7 עד 14 מיזמים חברתיים עסקיים אותם היא בוחרת ללוות. IVN מתמקדת במיזמים חברתיים עסקיים (המאוגדים כעמותות, חל"צים, חברות בת של עמותות או חברות בע"מ) בעלי מטרה חברתית הפועלים בתחומים של חינוך, סביבה ופיתוח כלכלי (תעסוקה) של אוכלוסיות ו/או אזורים מוחלשים בישראל. מיזמים אלו פועלים בגישה כלכלית עסקית, מתוך אמונה ביצירת שינוי בחברה הישראלית ע"י בניית מודל עסקי בר-קיימא, תוך התבססות על הכנסות עצמיות וביטול התלות בפילנתרופיה.

### המיזמים שנבחרים לתוכנית של IVN זוכים לחבילה הכוללת:

- **מנטורינג** – ע"י אנשי/נשות עסקים בכירים/ות ואיש צוות מקצועי של IVN
- **מימון** – הלוואה שאינה נושאת ריבית ומענק (במקרים מסוימים)
- **ליווי וכלים לבניית יכולות** – בנושאים כגון: פיתוח ארגוני, שיווק, ניהול משאבי אנוש, וכדומה.

### גופים המעוניינים להגיש מועמדות נדרשים לעמידה בקריטריונים הבאים:

- **תחום פעילות:** חינוך, סביבה, פיתוח כלכלי (תעסוקה) של אוכלוסיות ו/או אזורים מוחלשים בישראל
- **השפעה:** למיזם פוטנציאל שכפול והרחבה לאזורים ואוכלוסיות נוספות בארץ או בחו"ל
- **קיימות:** למיזם פוטנציאל לביסוס חברתי וכלכלי ארוך טווח, ע"י יצירת מקורות הכנסה עצמאיים והגעה לרווחיות תוך פרק זמן סביר
- **היזם/ת:** בעלת/ת מחויבות עמוקה למיזם ולפיתוחו ובעל יכולת בניהול עסקי
- **יציבות:** מחזור שנתי של 200 אלף ₪ ומעלה
- **פעילות של שנה ומעלה**

**התהליך:** לאחר שנעבור על הבקשות ונספחיהן, ייערך סינון ראשוני. מיזם שיעבור שלב זה יוזמן לפגישה עם הצוות בה יושם דגש בין היתר על השאלות:

- האם יש במודל כדי לייצר אימפקט חברתי מהותי?
- האם ניתן להרחיב ו/או לשכפל אותו?
- האם המיזם הוא אכן עסק שיכול להגיע לרווחיות תוך פרק זמן סביר?
- האם קיימת תוכנית עסקית מבוססת?
- תחזית תזרים המזומנים של המיזם
- האם יש לך, היזם/ת, את מה שצריך כדי לממש את היעדים שלך?

אם לרוב השאלות עניתם בחיוב ונרגיש שאנו חולקים את אותו חזון, נזמין אתכם להציג את המיזם בפני פורום של חברי IVN. מקרב החברים נגייס מתנדבים שיצטרפו אלינו לתהליך בדיקה מעמיקה יותר של המיזם (due diligence), ושיבחרו ללוות אתכם כמנטורים במידה ותיבחרו להצטרף לפורטפוליו של IVN.

הבדיקה צפויה לקחת כחודשיים ותכלול, בין היתר, מפגשים איתכם, עם אנשי הצוות ואנשי הוועד המנהל/דירקטוריון בארגון שלכם, ושיחות עם מומחי תוכן, שותפים פוטנציאליים לדרך, וממליצים. בסוף תהליך הבדיקה יגיש צוות הבדיקה המלצה לוועדת ההשקעות של IVN אשר תקבל החלטה סופית האם לתמוך במיזם.

במידה וההחלטה תהיה חיובית יצוות לכם מנטור ואיש צוות, יחתם הסכם התקשרות, ותוכן תוכנית עבודה משותפת תוך 90 יום אשר על פיה יקבעו אבני הדרך של הליווי והתמיכה במיזם. במידה וההחלטה תהיה שלילית – ננמק את החלטתנו, ולעיתים נסייע גם בתמיכה בתהליך עם שותפים אחרים שלנו שהחזון שלכם יותר הולם אותם.

תהליך מיון ממוצע, מתחילתו ועד סופו, אורך כארבעה חודשים.

להגשת מועמדות ומילוי הטופס לחצו כאן: <http://tinyurl.com/IVN-spring-2014>

ניתן למלא את הטופס בעברית או באנגלית. טופס הבקשה יוגש און ליין בלבד. נא לשלוח את המסמכים הנלווים לדוא"ל: [svapplications@ivn.org.il](mailto:svapplications@ivn.org.il). לפרטים נוספים ניתן לפנות במייל ל- [info@ivn.org.il](mailto:info@ivn.org.il) או בטלפון 073-2903325.